



# Partenariats associations/entreprises au service du territoire

Rennes - 25 septembre 2014

Témoignage Gareth Bourton, KIER





# Profit from our principles

**Gareth Bourton**

Strategic Development Director

**Profiter de nos principes**

Gareth Bourton  
directeur du développement stratégique



**Kier Group plc est un groupe majeur dans la construction, les services et l'immobilier, spécialisé dans le bâtiment et le génie civil, les services d'appui, le développement de l'immobilier commercial, le financement structurel de l'immobilier et le logement abordable.**

***“Nous créons et entretenons les infrastructures qui font fonctionner nos communautés”***



# Kier Group

Coté à la bourse de Londres

Listed on London stock market

16,000 employees

16000 salariés

UK wide, some overseas interest

Présence nationale au Royaume-Uni, quelques intérêts à l'étranger

£3 billion turnover

Chiffre d'affaires de £ 3mds

Sainsbury's



South West of England is a key business area

Le Sud Ouest de l'Angleterre est une région clé

# Un point de vue stratégique du Royaume Uni

- Au fur et à mesure que l'économie du Royaume Uni se développe, il manque de la main-d'œuvre et des compétences.
- Il faut donc élargir les sources de recrutement potentiels de main-d'œuvre.
- Pour ce faire, le secteur privé a besoin d'aide – nous cherchons cette aide auprès des structures à utilité sociale.



***“To be a world - class customer focused company that invests in, builds, maintains and renews the places where we live, work and play”***



« Etre une entreprise de classe mondiale, orientée client, qui investit, maintient et rénove les lieux où nous vivons, travaillons et jouons. »

# Un exemple du sud ouest de l'Angleterre



- Toutes ont :
  - ✓ Un Impact Social
  - ✓ Une Utilité Sociale
  - ✓ An avantage commercial pour Kier

Créer un avenir meilleur pour nos communautés

# Shekinah Mission



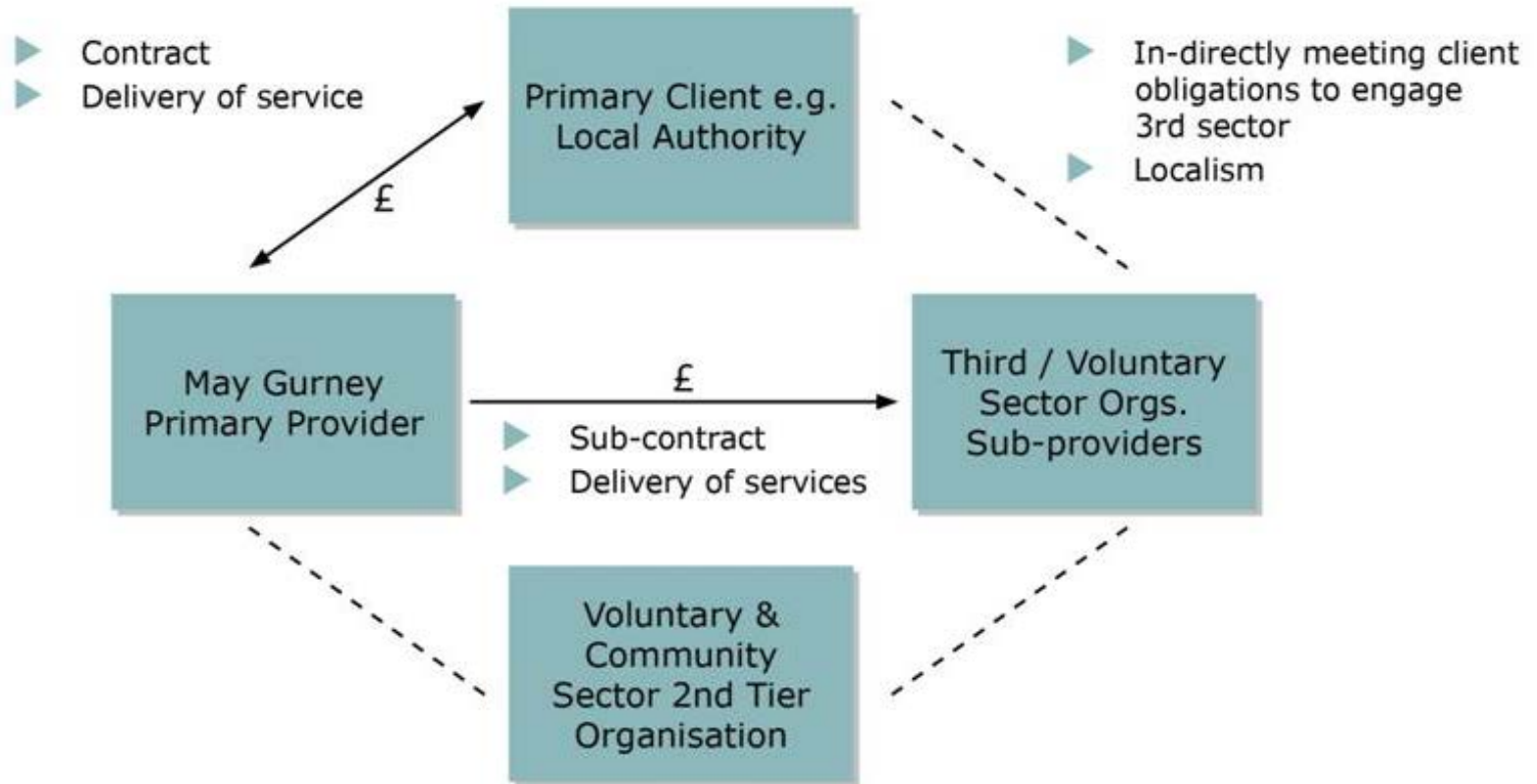
- **Un rapport commercial en tant que fournisseur**
- **Des produits paysagers**
- **Le développement de compétences et d'emplois dans le domaine de l'horticulture**
- **Des ex-détenus et des chômeurs de longue durée**
- **Des toxicomanes en réhabilitation**



## **Benefits: Avantages:**

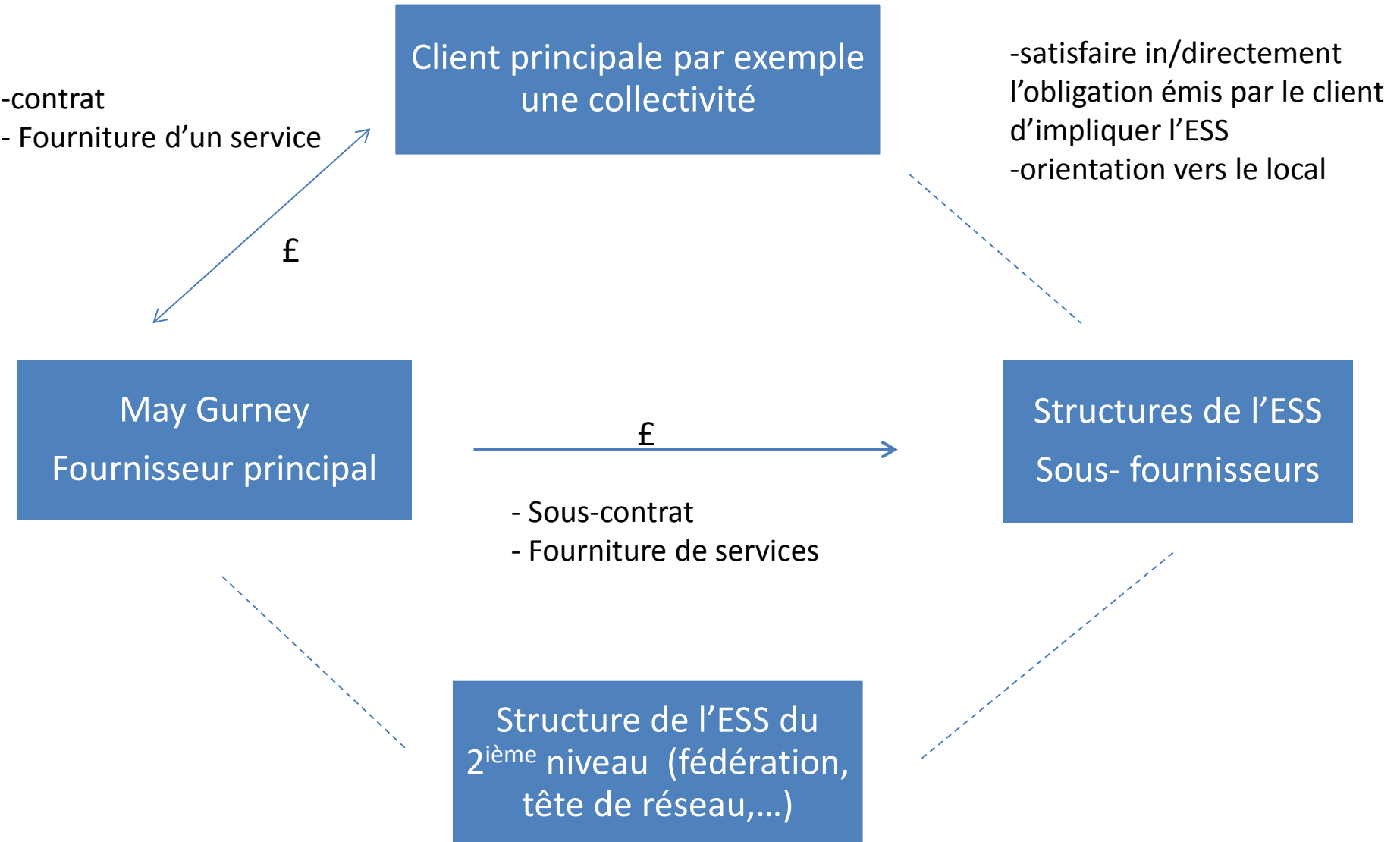
- ✓ **Un fournisseur compétitif**
- ✓ **Etude de case – appel d'offres**
- ✓ **Du contenu marketing**

# Le diamant de l'ESS de Kier





# Traduction de la page 7



# Ride On / HMP Channings Wood



- **Un partenariat multi-secteur à quatre parties**
- **Les détenus reconditionnent des vélos jetés**
- **Ces vélos permettent à des enfants de milieux défavorisés d'apprendre à faire du vélo**
- **Les détenus acquièrent des compétences en entretien – ce qui améliore leur employabilité en sortant**
- **Le projet favorise la sécurité routière et des déplacements actifs et lutte contre l'obésité chez les enfants**



## **Benefits: Avantages:**

- ✓ **Favorise le recyclage**
- ✓ **Etude de cas – appel d'offres**
- ✓ **Aide à construire la relation grands comptes**
- ✓ **Du contenu marketing**
- ✓ **Prix National du Partenariat**



- **Expériences professionnelles et stages**
- **Pour obtenir un emploi permanent**
- **Ex-détenus, chômeurs de longue durée, peu qualifiés**
- **Programmes de formation du gouvernement**
- **Partenaire stratégique futur pour l'emploi d'ex-détenus**



## Benefits: Avantages:

- ✓ **Elargit les sources potentielles de recrutement**
- ✓ **De la formation subventionnée**
- ✓ **Etude de cas – appel d'offres**
- ✓ **Du contenu marketing**

# Les pièges des partenariats intersectoriels

- **Des incompréhensions**
- **Un manque de confiance**
- **Un intérêt commun peu évident**
- **Secteur privé – incapable de voir les avantages commerciaux**
- **Secteur des entreprises sociales – manque d'approche / de compétences commerciales**



# La transmission de compétences



- **Social Enterprise Focus – Cornwall**
- **Gouvernance/conseils**
- **Formation pour entreprises sociales**
- **Formation pour appel d’offres – marchés du secteur public**
- **Processus des marchés publics**
- **Une passerelle vers le secteur privé**



## **Benefits: Avantages:**

- ✓ **Gestion de l’image – la notoriété**
- ✓ **Etude de cas – appel d’offres**
- ✓ **Permet d’identifier les entreprises sociales avec lesquelles nous pouvons collaborer**

# Résumé des avantages commerciaux

- **Secteur public – l'Utilité Sociale (loi sur les services publics)**
- **Secteur privé – programmes RSE**
- **C'est le meilleur contenu marketing possible**
- **Nous fait gagner du business**
- **Améliore la notoriété et l'image de la marque**
- **Ça nous motive – on aime faire ça!**

« faire du bien, c'est  
faire des bonnes  
affaires »



---

*“Doing good  
is doing good  
business”*

SPORTS PARK